



JUNIOR ACCOUNT MANAGER IM IT-VERTRIEB OBERÖSTERREICH M/W/D

Dein Quereinstieg im IT-Vertrieb, Vollzeit, ab sofort!

Hinter Erfolg stehen Menschen und hinter Menschen stehen Geschichten. Seit mehr als 45 Jahren vertrauen Kunden auf die Kompetenz unseres starken Teams. Ein kollegiales Umfeld, offene Kommunikation, ehrlicher Teamspirit, gegenseitige Unterstützung und ein respektvoller Umgang sind unsere Werte und tragen zum gemeinsamen Erfolg bei.



GUTE VERKEHRSANBINDUNG



ONBOARDING PROZESS



WEITERBILDUNG



FLEXIBLE ARBEITSZEITEN



AKTIVITÄTEN UND EVENTS



GESUNDHEITSKORB

„HAND DRAUF!“
WIR SIND
KRISENSICHER,
STANDFEST &
MOTIVIERT.

DEINE ZUKÜNFTIGE ROLLE

Als Account Manager bist du die entscheidende Verbindung zu unseren B2B Kunden. Du erkennst ihre Herausforderungen im IT-Umfeld und entwickelst maßgeschneiderte Lösungen in den Bereichen IT-Workplace, Mobile Devices und Managed Print Services für unsere Kunden. Dein Hauptaugenmerk liegt auf dem Ausbau langfristiger Partnerschaften und der Erschließung neuer Geschäftsfelder. Dabei führst du Verhandlungen, schließt Verträge ab und bist der Hauptansprechpartner für alle kaufmännischen und technischen Belange unserer Kunden.

WAS DU MITBRINGST

- Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick
- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Ausgeprägtes Projektverständnis im IT-Umfeld
- Hohe Eigeninitiative und Lösungsorientierung
- Wissen über gängige Softwareprodukte gepaart mit allgemeiner IT Affinität
- Positives Durchsetzungsvermögen und einen tiefsitzenden Teamspirit
- Führerschein Kategorie B für österreichweite Kundenbesuche

WAS DU DAFÜR ERWARTEN KANNST

- Standfestigkeit und Sicherheit eines oberösterreichischen Traditionsunternehmens
- Flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege und pragmatische Arbeitsweisen
- Sehr gute Entwicklungsmöglichkeiten bei einem Marktführer mit Zukunftsvisionen
- Eine abwechslungsreiche und dynamische Position mit hoher Krisensicherheit
- Wöchentlicher Obstkorb und gratis Kaffee, Tee, Kakao
- Regelmäßige Team-Events: alljährliches Oktoberfest, Weihnachtsfeier, Skiausflüge, etc.
- Flexible Arbeitszeiten
- Betriebliche Gesundheitsinitiativen (z.B. Sonderkonditionen Gesundheitsvorsorge)
- Ergonomische Büroausstattung (z.B. höhenverstellbare Tische)
- Professionelles Equipment für mobiles Arbeiten
- Ein Bruttojahreszielgehalt bei regelmäßiger Vorgabenerreichung von € 45.000,- mit einem attraktiven Prämienmodell, leistungsorientierter Provision, sowie der Bereitschaft zur Überbezahlung bei entsprechender Qualifikation und Erfahrung.

BEREIT EIN ITEMIANER ZU WERDEN?

Dann schicke uns Deine Bewerbung samt Lebenslauf, Motivationsschreiben und Gehaltsvorstellung an **item österreich handel gmbh | karriere@item.at** oder besuche uns unter **www.item.at/karriere**