



## TECHNISCHER VERTRIEBSINNENDIENST M/W/D

### Vollzeit, ab sofort!

Hinter Erfolg stehen Menschen und hinter Menschen stehen Geschichten. Seit mehr als 40 Jahren vertrauen Kunden auf die Kompetenz unseres starken Teams. Ein kollegiales Umfeld, offene Kommunikation, ehrlicher Teamspirit, gegenseitige Unterstützung und ein respektvoller Umgang sind unsere Werte und tragen zum gemeinsamen Erfolg bei.



GUTE VERKEHRSANBINDUNG



ONBOARDING PROZESS



WEITERBILDUNG

### DEINE BENEFITS

- Standfestigkeit und Sicherheit eines oberösterreichischen Traditionsunternehmens
- Flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege und pragmatische Arbeitsweisen
- Sehr gute Entwicklungsmöglichkeiten bei einem Marktführer mit Zukunftsvisionen
- Eine abwechslungsreiche und dynamische Position mit hoher Krisensicherheit
- Wöchentlicher Obstkorb und gratis Kaffee, Tee, Kakao
- Regelmäßige Team-Events: alljährliches Oktoberfest, Weihnachtsfeier, Skiausflüge, etc.
- Flexible Arbeitszeiten
- Betriebliche Gesundheitsinitiativen (z.B. Sonderkonditionen Gesundheitsvorsorge)
- Ergonomische Büroausstattung (z.B. höhenverstellbare Tische)
- Professionelles Equipment für mobiles Arbeiten (Apple iPhone und Lenovo Notebook)
- Ein Bruttojahresgehalt von € 35.000,- mit der Bereitschaft zur Überbezahlung, abhängig von Qualifikation und Erfahrung

### DEINE HAUPTAUFGABEN

- Unterstützung des Vertriebs in der Angebots- und Konzeptausarbeitung
- Erstellung von Produkt- und Projektpräsentationen
- fachliche Beratung der Kunden gemeinsam mit den Vertriebsverantwortlichen
- Betreuung von Kunden im Support- und Servicefall
- Planung und Begleitung von Inbetriebnahmen und Rollouts
- Umsetzung von einfachen technischen Kundenanforderungen bei Hard- und Software
- Kommunikation mit externen OEMs und sonstigen Partnern

### WIE SIEHT DEIN „DAILY BUSINESS“ BEI ITEM ÖSTERREICH AUS?

Dein Arbeitsplatz mit ergonomischer Ausstattung schafft für dich ein produktives Umfeld, um gemeinsam mit Kolleginnen und Kollegen aus Vertriebsaußen- und innendienst, Support, Administration sowie mit unserer Geschäftsführung erfolgreich an Kundenprojekten zu arbeiten.

Anfangs arbeitest du Hand in Hand mit der Abteilungsleitung und übernimmst nach einer strukturierten Einarbeitungsphase viele Themenfelder selbstverantwortlich. Als technisch versierte Person baust du schrittweise wertvolles Fachwissen auf und strahlst dadurch intern wie auch gegenüber Partnern und Kunden viel Vertrauen und Glaubwürdigkeit aus. Dein Engagement und dein Teamspirit führen unweigerlich zum Erfolg, den wir natürlich auch gemeinsam feiern und genießen.

Als Teil von item österreich bleibt es für dich nicht bei Stillstand, sondern du erlebst gesundes Wachstum in einem intakten Businessumfeld.

### BEREIT EIN ITEMIANER ZU WERDEN?

Dann schicke uns Deine Bewerbung samt Lebenslauf, Motivationsschreiben und Gehaltsvorstellung an **item österreich handel gmbh | karriere@item.at** oder besuche uns unter **www.item.at/karriere**

„HAND DRAUF!“  
WIR SIND  
KRISENSICHER,  
STANDFEST &  
MOTIVIERT.